

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«Сибирский государственный индустриальный университет»**

**НАУКА И МОЛОДЕЖЬ:
ПРОБЛЕМЫ, ПОИСКИ, РЕШЕНИЯ**

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

ВЫПУСК 26

*Труды Всероссийской научной конференции
студентов, аспирантов и молодых ученых
17 – 18 мая 2022 г.*

ЧАСТЬ IV

Под общей редакцией профессора С.В. Коновалова

**Новокузнецк
2022**

ББК 74.48.278
Н 340

Редакционная коллегия:

д-р техн. наук, профессор С.В. Коновалов,
канд.экон. наук, доцент О.П. Черникова,
канд.экон. наук, доцент Е.В. Иванова,
канд.экон. наук, доцент Ю.С. Климашина,
канд. техн. наук, доцент И.Ю. Кольчурина
канд. пед. наук, доцент О.А. Угольникова

Н 340

Наука и молодежь: проблемы, поиски, решения: труды Всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых, 17–18 мая 2022 г. Выпуск 26. Часть IV. Экономические и гуманитарные науки / Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Сибирский государственный индустриальный университет ; под общ. ред. С.В. Коновалова – Новокузнецк; Издательский центр СибГИУ, 2022. – 420 с. : ил.

ISSN 2500-3364

Представлены труды Всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых по результатам научно-исследовательских работ. Четвертая часть сборника посвящена актуальным вопросам экономических и гуманитарных наук (теории и практики экономики, бухгалтерского учета, стандартизации и сертификации, управления качеством, документооборота, бережливого производства), национальной безопасности, спорта и здоровья.

Материалы сборника представляют интерес для научных и научно-технических работников, преподавателей, аспирантов и студентов вузов.

ISSN 2500-3364

© Сибирский государственный
индустриальный университет, 2022

предприятий на основе использования системы OVERALL EQUIPMENT EFFECTIVENESS // Актуальные проблемы экономики и управления в XXI веке. материалы VI Международной научно-практической конференции. Новокузнецк, 2020. С. 56-60.

4. Курило И.Н. Совершенствование бизнес-процессов предприятия // Огарев-Online, 2020. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-biznes-protsessov-predpriyatiya>.

5. Хрипунова О.Ю. Экономический инструментарий формирования портфеля инновационных проектов предприятия // 2015. Режим доступа: <https://vak.minobrnauki.gov.ru/advert/208802>

6. Программа «1С:Машиностроение 8» // Режим доступа: https://center-comptech.ru/1c80_mashinustroenie.html.

7. Черникова О.П. Формирование профессиональных цифровых компетенций экономистов с использованием программных продуктов 1С:ERP // Актуальные проблемы экономики и управления в XXI веке. материалы VI Международной научно-практической конференции. Новокузнецк, 2020. С. 4-8.

УДК 338.2

УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ, ОКАЗЫВАЮЩЕМ УСЛУГИ ПО ДОБЫЧЕ УГЛЯ ОТКРЫТЫМ СПОСОБОМ

Бахарева О.Ю.

Научный руководитель: канд. экон. наук, доцент Черникова О.П.

*Сибирский государственный индустриальный университет,
г. Новокузнецк*

В статье рассмотрены факторы, влияющие на формирование затрат предприятия, оказывающего услуги по добыче угля открытым способом, а также указаны направления воздействия на затраты с целью повышения эффективности деятельности предприятия.

Ключевые слова: затраты; управление затратами; себестоимость услуг; факторы, влияющие на формирование затрат; повышение эффективности деятельности; угледобывающая отрасль; добыча угля открытым способом.

Для чего необходимо управлять затратами? Разумеется, для того, чтобы, во-первых, иметь прибыль от своей деятельности, во-вторых, для того чтобы эта прибыль была максимальной. Как известно, чем больше доходы и меньше расходы организации, тем больше прибыль. Значит, финансовый результат деятельности предприятия напрямую зависит от того, насколько оно умеет влиять на формирование этих двух факторов, т.е. насколько эффективной оказывается его экономическая деятельность. В конечном итоге решение задачи повышения эффективности деятельности предприятия означа-

ет повышение его конкурентоспособности в условиях рыночной экономики.

На формирование затрат предприятия, оказывающего услуги по добыче угля открытым способом, оказывают влияние внешние факторы (не зависящие от предприятия) и внутренние (зависящие от предприятия). Рассмотрим эти факторы и наметим пути воздействия на те из них, на которые компания может и должна воздействовать, если хочет быть успешной.

Внешние факторы

1. Экономическая ситуация в стране. Чем лучше экономическая ситуация в стране, тем больше она создает прибыли для любого бизнеса. Рост доходности предприятий-недропользователей делает их более привлекательными для инвестиций и дает возможность не только продолжить работы по добыче угля на начатых участках, но также приступить к разработке новых месторождений [1], что не всегда возможно осуществить собственным парком горно-транспортного оборудования, если он вообще имеется. Таким образом, компании, оказывающие услуги по добыче угля, становятся в это время наиболее востребованными. Кроме того, рост доходности предприятий-недропользователей позволяет им при выборе подрядчиков руководствоваться в первую очередь принципом не «чем дешевле, тем лучше», а «чем надежней, тем лучше», отдавая предпочтение тем компаниям, которые не подведут их в процессе работы, даже если стоимость услуг таких подрядчиков будет выше стоимости услуг их конкурентов.

2. Политическая ситуация в стране. Экономика будет оптимально функционировать в стабильной политической обстановке, где политика учитывает законы экономического развития. И наоборот, нестабильность политической ситуации, ее неопределенность, влекут за собой риск возникновения непредсказуемых ситуаций, что негативно сказывается на всех отраслях экономики, в том числе и на угольной промышленности. Кроме того, политическая властная «верхушка» имеет возможность приостанавливать и перенаправлять ресурсы в соответствии со своими интересами в той или иной сегмент экономики.

3. Налоговая система в стране.

Федеральные налоги (статья 13 НК РФ) [2]:

1) Налог на добавленную стоимость. Входит в стоимость услуг. До 1 января 2018г. составлял 18%, в настоящее время – 20%.

2) Налог на прибыль. Как видно из названия, в стоимость услуги не включается, а начисляется на прибыль компании в размере 20%.

3) Налог на доходы физических лиц (НДФЛ). Поскольку предприятие выплачивает доход налогоплательщику (своему работнику) в виде заработной платы, оно является налоговым агентом и обязано перечислять в федеральный бюджет 13% от суммы заработной платы сотрудника (в соответствии со ст. 224 НК РФ), пока годовые выплаты не превысят 5 млн руб. В этом случае с превышения применяется ставка 15%. Сумма налога входит в себестоимость услуг.

Региональные налоги (статья 14 НК РФ) [2]:

1) Налог на имущество организаций. Налоговая ставка устанавливается законами субъектов РФ, но не может превышать 2,2 % (граница, установленная НК РФ). В Кузбассе ставка налога составляет 2,2%. С 1 января 2019 года налог на движимое имущество организаций отменен, т.е. в себестоимость услуг по добыче угля входит налог только на недвижимое имущество.

2) Транспортный налог. Поскольку транспортный налог относится к региональным налогам, его величину, порядок, сроки уплаты, формы отчетности, а также налоговые льготы устанавливают органы законодательной власти субъектов РФ. Так, транспортный налог на экскаватор Hitachi 1200 в Кузбассе в 2022г. составит: 770л.с. * 85руб. = 65 450 руб. в год. Сумма налога входит в себестоимость услуг.

Местные налоги (статья 15 НК РФ) [2]:

1) Земельный налог. Если земля не находится в собственности предприятия, то земельный налог входит в стоимость арендных платежей за офис, помещений АБК, стоянку под автотранспорт, площадку для ремонта оборудования и т.д. В любом случае это отражается на себестоимости услуг в сторону ее увеличения.

Страховые взносы. Перечисляются предприятием в ИФНС за счет собственных средств, то есть начисление страховых взносов идет «сверх» сумм заработной платы, в отличие от НДФЛ, который удерживается непосредственно из зарплаты сотрудника. На сегодняшний день предприятие обязано перечислять в ИФНС средства на следующие виды страхового обеспечения своих сотрудников [3]:

1) Обязательное пенсионное страхование (ОПС) – 22% от начисленной заработной платы работника (установлен лимит 1 565 000 рублей в год; при превышении суммы дохода ставка понижается до 10%).

2) Обязательное медицинское страхование (ОМС) – 5,1%.

3) Взносы на оплату пособий по временной нетрудоспособности или по материнству (ВНиМ) – 2,9% (установлен лимит 1 032 000 рублей; при превышении суммы дохода платежи не начисляются (ставка 0%)).

4) Взносы на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний (страховые взносы на травматизм) (НС и ПЗ) – от 0,2 до 8,5%. В нашем случае ставка составляет 4,1%, поскольку рассматриваемая нами экономическая деятельность (добыча угля, за исключением антрацита, угля коксующегося и угля бурого, открытым способом; код по ОКВЭД 2 – 05.10.13 [4]) принадлежит к 24 классу профессионального риска.

4. Конъюнктура рынка добычи угля. Вся российская экономика и предприятия добывающей отрасли в частности функционируют сегодня в условиях введенных против России санкций. Отечественные предприятия по добыче угля столкнулись с отказом некоторых иностранных компаний от поставок запчастей и расходных материалов. И даже если компании-

поставщики продолжают работать в России, из-за проблем с логистикой заметно вырастают сроки поставки. Кроме того, возникла проблема сервисного и гарантийного обслуживания уже приобретенного импортного оборудования [5]. Доля ремонтного фонда в себестоимости затрат на горно-транспортное оборудование составляет 20-25 %. Рассматривая увеличение только этой части затрат в 1,5-2 раза в силу повышения цен на запчасти и расходные материалы, их доставку, а также отмены систем скидок со стороны компаний-поставщиков, мы получим увеличение себестоимости услуг по добыче угля как минимум на 10 %.

5. Уровень инфляции. Лучший сценарий для экономики – стабильная невысокая инфляция, при которой покупательная способность денег сохраняется. Эксперты считают, что для России оптимальный уровень инфляции – это 4 % в год. Пандемия 2020 года и санкции привели к тому, что рост цен ускорился: за 2020 год инфляция составила 4,91 %, за 2021 – 8,39 %, а в марте 2022 года – 16,7 % [6].

6. Изменение курса валют. Валютная составляющая так или иначе присутствует во всех производственных цепочках добычи угля. В первую очередь динамика курсов валют влияет на всю импортную продукцию, ввозимую в Россию и задействованную в производственных процессах: техника, оборудование, запчасти.

7. Система ценообразования. В основном, предприятия, имеющие отношение к добыче угля, объединяются в группу компаний – холдинг, который может быть как формальным, основанным на доминирующем участии материнской компании в уставном капитале своих дочерних предприятий, так и неформальным, основанным на родственных, рекомендательных, дружеских связях, насколько это возможно в бизнесе. И тогда ценообразование будет зависеть от того, выходит ли предприятие на внешний по отношению к его группе компаний рынок, или внутренний, когда услуги оказываются своим, находящимся в этом же холдинге, компаниям. В первом случае формирование цены на услуги подчиняется всем правилам рыночного ценообразования, во втором – предприятие может позволить себе формировать стоимость услуги только по формуле «издержки + прибыль», поскольку в данной группе компаний у него нет конкурентов, а недостаток в одной компании может быть покрыт избытком в другой компании.

Внутренние факторы

1. Стратегия развития. Калькулирование себестоимости услуг происходит в рамках той или иной стратегии. Скажем, стратегическая цель «Стать лидером на рынке услуг по добыче угля в ближайшие 2 года» связана с минимизацией издержек на основные производственные фонды, на амортизацию которых и приходится основная доля всех затрат предприятия. Компания, реализующая такую стратегию, должна иметь хорошую организацию всех своих бизнес-процессов.

2. Производственные планы. При планировании работ необходимо

учесть в планах горно-геологические условия залегания полезного ископаемого, наличие и работу всего горно-транспортного оборудования предприятия, а также согласовать с генподрядчиком планы предстоящих работ, особенно если они долгосрочные, чтобы вовремя приобрести именно ту технику, которая требуется согласно этим планам, и подготовить ее к работе, иначе при наличии невостребованной техники затраты на одну единицу услуг возрастают, ухудшая показатели прибыли и рентабельности деятельности горного предприятия [7].

3. Порядок начисления амортизации. Допустимы следующие способы амортизации (п. 35, 36 ФСБУ 6/2020 [8]): линейный способ, способ уменьшаемого остатка, пропорционально количеству выпущенной продукции (объему работ в натуральном выражении). Компания определяет для себя наиболее подходящий вариант расчета износа, как в бухгалтерском, так и в налоговом учете, исходя из его экономической целесообразности и специфики своей деятельности. Любой способ начисления амортизации влияет на стоимость услуг в сторону увеличения.

4. Порядок учета лизинговой техники. В налоговом учете ежемесячным расходом на технику, купленную в лизинг, признается ее амортизация и лизинговый платеж в части, превышающей сумму амортизации, т.е. по сути сумма ежемесячных лизинговых платежей, а в бухгалтерском учете – сумма амортизации и проценты по обязательству по аренде [3]. Разница между первой и второй суммами может составлять порядка 40%. От того, какую сумму предприятие возьмет в калькуляцию, будет зависеть стоимость услуг.

5. Форма и система оплаты труда. В сфере услуг по добыче угля применяется повременно-премиальная система оплаты труда. Причем если для административно-управленческого персонала, слесарей и водителей вспомогательного транспорта премия в основном составляет 100% от оклада, то для машинистов и водителей основной техники она зависит от выработки и может превышать 500%. При этом оклады периодически индексируются, чтобы зарплата сотрудников соответствовала среднему уровню зарплат на рынке угольной промышленности региона. И хотя процент премии меняется из месяца в месяц, в себестоимости услуг необходимо учитывать ее максимально возможный уровень.

6. Режим работы сотрудников. Само предприятие функционирует в круглосуточном режиме, но каждая категория работников имеет свой режим работы: офисные работники – пятидневная рабочая неделя (40ч), производственные службы – ненормированный рабочий день, слесари, машинисты и водители – посменная работа в соответствии с графиком. Режим работы сотрудников отражается на фонде оплаты труда предприятия и, как следствие, на отчислениях в ИФНС, которые зависят от начисленной работнику заработной платы, а эти показатели формируют себестоимость услуг. С другой стороны, посменный график работы машинистов экскаваторов и обслуживающих основное производство служб позволяет достигать выполнения

больших объемов работ, что увеличивает выручку предприятия, а значит, и его прибыль, поскольку оплата услуг заказчиком идет за 1м³ выработанной горной массы либо за 1тн добытого угля.

7. Организация поддерживающих бизнес-процессов. К таким процессам относятся: снабжение, сбыт, работа ремонтно-механического участка, вспомогательной техники, офиса, охрана объектов и другие процессы. Они не приносят прибыли напрямую, а наоборот, «съедают» деньги, увеличивая стоимость услуг по добыче угля, но без них работа основных процессов компании невозможна. Кроме того, от скорости и качества протекания этих бизнес-процессов зависит объем выполненных услуг (а значит, и выручка) и даже скорость поступления вырученных денег на счет предприятия, т.к. по договору оплата услуг происходит в течение определенного количества банковских дней с даты подписания обеими сторонами (заказчиком и исполнителем) акта выполненных работ.

8. Уровень производительности труда работников. Чем выше производительность труда, тем ниже себестоимость услуг: чем больше горной массы (вскрышных пород, угля) накидает экскаватор, тем дешевле обойдется предприятию стоимость экскавации 1м³ горной массы или добычи 1тонны угля [10].

9. Уровень оснащенности и эффективности использования материально-технической базы. Чтобы горно-транспортное оборудование окупалось, необходимо, чтобы оно, во-первых, работало, во-вторых, работало эффективно. Для этого своевременно проводят техническое обслуживание оборудования, оснащают его системой видеонаблюдения и налаживают поминутное взаимодействие всей техники, участвующей в добыче угля, чтобы исключить вынужденные простои. Эти меры затратны для предприятия и повышают себестоимость услуг, но являются необходимыми для успешной его деятельности.

Таким образом, зная факторы, влияющие на формирование затрат, и грамотно воздействовать на те из них, на которые возможно и нужно воздействовать, либо умело функционировать в условиях тех, на которые предприятие не в силах повлиять, – это и есть эффективное управление всеми имеющимися ресурсами, которое влечет за собой рост прибыли, являющейся важнейшим источником финансирования деятельности компании. Поэтому управление затратами выступает в качестве основополагающего инструмента повышения эффективности, которое состоит в целенаправленном воздействии на затраты, а также на причины, их вызывающие.

Библиографический список

1. Кушнеров Ю.П., Тюфякова О.П. Алгоритм определения оптимальной протяженности проведения подготовительных выработок для подготовки готовых к выемке запасов с учетом непрерывности ведения очистных работ и конъюнктуры рынка на угольную продукцию // Наукоемкие технологии раз-

работки и использования минеральных ресурсов. Материалы Международной научно-практической конференции. 2004. С. 116-119.

2. Налоговый кодекс Российской Федерации 31 июля 1998 года N 146-ФЗ [Электронный ресурс] / КонсультантПлюс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/, свободный. – Загл. с экрана.

3. Евдокимова Н. Все отчисления в фонды в 2022 году [Электронный ресурс] / Н. Евдокимова // Петербургский правовой портал РРТ.ru. – 2022. – 1 марта. – Режим доступа: <https://ppt.ru/art/nalogi/v-fondi>, свободный. – Загл. с экрана.

4. ОКВЭД 2 - Общероссийский классификатор видов экономической деятельности ОК 029-2014 (КДЕС Ред. 2) [Электронный ресурс] / ЭкономЭксперт онлайн. – Режим доступа: <https://zakupki44fz.ru/dictionary/okved2>, свободный. – Загл. с экрана.

5. Кучумова, А. Вызовы и ответы: российская добывающая промышленность в условиях санкций [Электронный ресурс] / А. Кучумова, А. Халбашкеев // Портал для недропользователей dprom.online. – 2022. – 26 апреля. – Режим доступа: <https://dprom.online/mtindustry/rossijskaya-dobyvayushhayapromyshlennost-v-usloviyah-sanktsij/>, свободный. – Загл. с экрана.

6. Сайт Инфляция в России [Электронный ресурс]. – 2022. – Режим доступа: <https://уровень-инфляции.рф>, свободный. – Загл. с экрана.

7. Тюфякова О.П. Алгоритм управления выручкой, прибылью и рентабельностью продаж горнодобывающего предприятия с использованием показателя удельного объема проведения горных выработок // Горный информационно-аналитический бюллетень. 2004. № 1. С. 204-206.

8. Федеральный стандарт бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства» [Электронный ресурс] / Официальный сайт Минфин России. – 2021. – 11 июня. – Режим доступа: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=133537-federalnyi_standart_bukhgalterskogo_ucheta_fsbu_62020_osnovnye_sredstva, свободный. – Загл. с экрана.

9. Лизинговый автомобиль: бухгалтерский учет у лизингополучателя [Электронный ресурс] / Сайт ООО «Правовест Аудит». – Режим доступа: <https://pravovest-audit.ru/nashi-statii-nalogi-i-buhuchet/lizingovyy-avtomobil-bukhgalterskiy-uchet-u-lizingopoluchatelya/>, свободный. – Загл. с экрана.

10. Черникова О.П., Стрекалов С.В. Резервы роста производительности труда работников угольных предприятий // Мир науки. 2014. № 3. С. 1-12.

СОДЕРЖАНИЕ

I ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИКИ ОРГАНИЗАЦИЙ, ОТРАСЛЕЙ, КОМПЛЕКСОВ	3
ЭФФЕКТИВНЫЕ КОММУНИКАЦИИ В ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВЛЕ <i>Булатов И.А.</i>	3
БЕДНОСТЬ. ЕЁ ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ. <i>Полубатанова А.Е.</i>	7
ЧЕМ ОПАСНА ФИНАНСОВАЯ БЕЗГРАМОТНОСТЬ? <i>Зырянова А.Е.</i>	9
ОЦЕНКА ВОЗМОЖНОСТИ И СТОИМОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ <i>Кокорина А.Д.</i>	11
МЕТОДОЛОГИЯ ПРОЕКТИРОВАНИЯ, РЕАЛИЗАЦИИ, МОНИТОРИНГА И ОПТИМИЗАЦИИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ <i>Бутьянова Э.В.</i>	16
РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ УПРАВЛЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «МЕБЕЛЬ ПЛЮС» <i>Усов С.С.</i>	21
ОЦЕНКА ПРОБЛЕМНОСТИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ НА ПРИМЕРЕ ОРГАНИЗАЦИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ <i>Карякина К.В.</i>	32
УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ, ОКАЗЫВАЮЩЕМ УСЛУГИ ПО ДОБЫЧЕ УГЛЯ ОТКРЫТЫМ СПОСОБОМ <i>Бахарева О.Ю.</i>	38
ОЦЕНКА ПЕРСПЕКТИВ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В ПРОЕКТЫ УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ ГЕОПОЛИТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ <i>Тишевский А.А.</i>	45
МИНИМИЗАЦИЯ РИСКОВ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА <i>Антонов С.С.</i>	49
ОСОБЕННОСТИ ВЛИЯНИЯ КРИЗИСА НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ <i>Кобякова Д.И.</i>	53
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОЕКТА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ ЗАКУПКИ МАТЕРИАЛОВ В МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ <i>Антонов С.С.</i>	56
СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ И ТЕХНОЛОГИИ ФОРМИРОВАНИЯ КАДРОВЫХ РЕСУРСОВ ОРГАНИЗАЦИИ <i>Попова А.Е.</i>	60
ВЛИЯНИЕ СОЦИАЛЬНЫХ И ЭКОЛОГИЧЕСКИХ РИСКОВ НА РЕАЛИЗАЦИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ <i>Сарлыбаев Р.Г.</i>	64