

**Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Сибирский государственный индустриальный университет»**

**НАУКА И МОЛОДЕЖЬ:
ПРОБЛЕМЫ, ПОИСКИ, РЕШЕНИЯ**

ГУМАНИТАРНЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ЧАСТЬ I

*Труды Всероссийской научной конференции
студентов, аспирантов и молодых ученых
13 -15 мая 2018 г.*

выпуск 22

Под общей редакцией профессора М.В. Темлянцева

**Новокузнецк
2018**

ББК 74.580.268
Н 340

Редакционная коллегия:

д-р техн. наук, профессор М.В. Темлянецв,
д-р техн. наук, доцент А.В. Феоктистов,
канд. ист. наук, доцент А.В. Шмыглева,
канд. экон. наук, доцент Ю.П. Прохно,
канд. техн. наук, доцент Е.Г. Лашкова,
д-р пед. наук, профессор Е.Г. Оршанская,
доцент О.П. Бабицкая
канд. экон. наук, доцент Е.В. Иванова,
кан. техн. наук, доцент И.Ю. Кольчурина,
канд. экон. наук Ю.В. Лунева

Н 340

Наука и молодежь: проблемы, поиски, решения: труды Всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых / Сиб. гос. индустр. ун-т ; под общ. ред. М.В. Темлянцева.– Новокузнецк: Изд. центр СибГИУ, 2018. - Вып. 22. - Ч. I. Гуманитарные и экономические науки. - 384 с., ил. - 35, таб. - 26.

Представлены труды Всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых по результатам научно-исследовательских работ. Первый том сборника посвящен актуальным вопросам в области социально-гуманитарных наук, современных проблем транзитивной экономики, экономики и управления, бухгалтерского учета и финансов, стандартизации и сертификации, управления качеством и документооборота.

Материалы сборника представляют интерес для научных и научно-технических работников, преподавателей, аспирантов и студентов вузов.

ISSN 2500-3364

© Сибирский государственный
индустриальный университет, 2018

ками являются следующие компании: ООО «НефтеТрансСервис», АО «Первая Грузовая Компания», АО «Федеральная Грузовая Компания» ПАО «Научно-производственная корпорация» и др. Данные компании начинают повышать тарифы на перевозку грузов. Все эти факторы способствуют снижению доходности деятельности ломозаготовительных компаний.

Несмотря на всё вышесказанное в Кемеровской области достаточно большое количество «лицензиатов», что в свою очередь повышает конкуренцию за лом, получаемый от физических и юридических лиц.

Таким образом, конкуренция в сфере ломозаготовительной деятельности, а также ужесточение налогообложения обуславливает необходимость поиска компаниями, занимающимися заготовкой лома, новых направлений деятельности, в частности, направлений по переработке стружки, чугуна и скрапа. Развитие указанных направлений обеспечит ломозаготовительным компаниям конкурентные преимущества и возможность сохранения или увеличения доли рынка.

Библиографический список

1. В современном мире технологические процессы стремительно развиваются, создавая спрос на металлы. [Электронный ресурс]: // Официальный сайт журнала «Эксперт». – Электрон. дан. – Москва : 2009 – 2018. – Режим доступа: <http://expert.ru/expert/2017/48/priem-protiv-loma/> (дата обращения 05.05.2018).

2. Об утверждении Положения о лицензировании деятельности по заготовке, переработке и реализации лома цветных и черных металлов [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 15.07.1999 № 822 (ред. от 04.04.2000) // КонсультантПлюс : справочно-правовая система. – Электронные данные. – Москва, 2017. – Режим доступа: компьютерная сеть библиотеки Сиб. гос. индустр. ун-та.

3. Металлургия может лишиться вторичного сырья из-за поправок Минфина по НДС [Электронный ресурс] // Официальный сайт журнала «Руслом». – Электрон. дан. – Москва : 2007 – 2018. – Режим доступа: <http://www.ruslom.ru/?page=mnews&id=18559> (дата обращения 05.05.2018)

УДК 334.7

СТРАТЕГИИ СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ В ПРАКТИКЕ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ

Щербаков М.В.

Научный руководитель: канд. экон. наук Шипунова В.В.

*Сибирский государственный индустриальный университет,
г. Новокузнецк, e-mail: Michael19952013@gmail.com:*

Рынок слияний и поглощений в международной и зарубежной практике носит аббревиатуру М&А, - "mergersandacquisitions". В данной статье бу-

дет проведена ретроспектива состояния данного рынка в России, а также анализ его нынешнего состояния и будет предпринята попытка прогноза состояния рынка на ближайшее время.

Ключевые слова: рынок слияний и поглощений, M&A, стратегии, корпорации, бизнес.

Кризис 1998 года оставил серьезный след на экономике страны, однако после этого Российским компаниям удалось восстановить свое положение, накопить значительные ресурсы и тем самым, восстановить экономику и войти в фазу роста. Благодаря этому руководители корпораций смогли перенаправить усилия из борьбы с кризисом к укрупнению своего капитала благодаря сделкам по слиянию и поглощению. Середина девяностых годов была насыщена приватизационными процессами, которые впоследствии и позволили корпорациям существенно увеличить свой капитал, который в дальнейшем рос благодаря конгломератным слияниям. Многие корпорации до кризиса 1998 года поглощали непрофильные компании из различных отраслей рынка, независимо от того, схожи ли виды деятельности с головной компанией. Подобные процессы поглощений сопровождались скорой продажей активов поглощенной компании с целью получения краткосрочной выгоды, также целью таких поглощений было уничтожение компаний либо приобретение административного рычага управления компанией. Похожими стратегиями слияний и поглощений пользовались такие объединения, как «Интеррос», «Роспром» и «Альфа-Эко». Подобные стратегии слияния и поглощения были очень распространены на тот момент, однако кризис 1998 года перевернул отношение к данному инструменту и поставил новые задачи перед отечественными предпринимателями. Во время кризиса фондового рынка резко упали цены на энергоносители, что поставило Российские компании на грань выживания и заставило пересмотреть направления развития и переопределило значимость слияний и поглощений. Таким образом, после восстановления экономического положения, после 2000 года широкое распространение получили горизонтальные и вертикальные формы объединения [1].

Например, такие компании, как «Балтика», «Вимм-Билль-Данн», «ОМЗ-Силовые машины» преуспели в использовании горизонтальной формы слияний и поглощений, которые являются наиболее простыми в планировании и целью которых является увеличение доли рынка и экономия на масштабе деятельности. При этом, экономия на масштабе делает более простым выход компании на рынок капиталов и создает базу для осуществления крупных проектов. Сделки по горизонтальным слияниям типичны для компаний, предоставляющих финансовые услуги и для компаний в сфере телекоммуникаций. Также произошел бум вертикальных форм слияний и поглощений, многие корпорации стремились объединить в своих руках весь производственный процесс, от добычи сырья до отгрузки покупателям. Такие объединения компаний намного сложнее и определяются во многом техническими и технологическими особенностями производства. Одними из

наиболее успешно проводших данный тип консолидации капитала являются нефтяные компании, первыми из которых были «Сибнефть» и «ЮКОС» [2].

Распространенной практикой было приобретение компаний - поставщиков с целью повышения экономической безопасности и независимости. При этом такие сделки чаще являются закрытыми, это позволяет не раскрывать факт связи с аффилированным лицом - поставщиком. Период с 2003 года до кризиса 2008 года можно охарактеризовать как этап экономического роста, в это время увеличилась доля участия государства в сделках слияний и поглощений, кроме того, сам рынок слияний и поглощений стал более развитым и цивилизованным. Инструменты реструктуризации стали более прозрачными и в их число вошел инструментарий фондового рынка для проведения сделок. В целом данный период отличается стабильным ростом активности рынка, увеличением как средней стоимости проводимой сделки по слиянию или поглощению, так и по их числу. Так, в 2003 г. произошло 180 сделок слияний и поглощений компаний, совокупный объем которых составил более 20 млрд долл. Около 25% поглощений от общего объема заняли слияния и поглощения компаний на тынке теплоэнергетики, доля сделок компаний сектора телекоммуникаций и высоких технологий составила 19 %; далее следовали предприятия обрабатывающей промышленности и машиностроения – 18 %.. Процесс слияния «ЮКОСа» и «Сибнефти» (3 млрд долл. за 20 % «Сибнефти», обмен акциями в пропорции 26 % акций «ЮКОСа» за 72 % акций «Сибнефти») позволил России выйти на сравнимые по объемам слияний и поглощений с зарубежными показателями развитых стран. В 2004 году наиболее крупные компании диверсифицируют свою деятельность за границу, обеспечивая географическое расширение деятельности. Они достигают этого благодаря покупке существенных активов за рубежом. Таким образом, российские компании становятся глобальными игроками. Политические и страновые риски таких компаний становятся ниже, а оценка их капитализации рынком значительно повышается. Активную мировую экспансию осуществляют «ЛУКОЙЛ» (покупка сети Getty в США), «Норильский никель» (покупка 20% южноафриканской компании GoldFieldsLtd за 1,16 млрд долл.) [1].

На закате этапа экономического роста, в 2007 году суммарный объем сделок составил 124 млрд долл. против 20 млрд в 2003 году., то есть увеличился почти в семь раз. Также выросло число сделок – со 180 в 2003 г. до 486 в 2007 г. 4 В качестве отраслей – лидеров по объему сделок (до 2008 г.) выделились и закрепились нефтегазовый сектор, металлургия и связь. В 2007 г. объем рынка слияний и поглощений составил более 10% ВВП против 4,5% в 2006 г.

Кроме того, за почти десятилетний период развития рынка изменениям подверглись не только количественные и стоимостные показатели, но и качественные показатели, характеризующие сам рынок слияний и поглощений. Улучшение качества совершаемых сделок характеризуется увеличением прозрачности сделок, созданием добавочной стоимости после сделки, увеличением прозрачности сделок, а также более профессиональным управленче-

ским, экономическим и юридическим сопровождением. Более того, немаловажен факт увеличения «процента переплаты» с 2000 года по 2010 год, с 3,4 % до 7 %, то есть, произошло увеличение отношения премиальных за проведение сделки к ее цене.

С началом мирового экономического кризиса в 2008 году и его окончанием в 2009 году можно отметить снижение показателей активности рынка слияний и поглощений, причем в 2010 году наблюдается восстановление значений к уровню 2008 года. Однако кардинальным образом кризис не повлиял на рынок слияний и поглощений в мировом масштабе.

После окончания кризиса, в посткризисный период с 2010 по 2011 год наблюдается тенденция на восстановление показателей активности рынка, увеличивается рост операционной ценности рынка, однако несмотря на это, акции рынка M&A в мировом масштабе все же ниже, чем в период до кризиса, но при этом имеют большой потенциал роста. В этом периоде большую активность получило развитие отечественных транснациональных компаний за счет приобретения зарубежных активов и присоединения их к глобальным сетям, развития альянсов российских и зарубежных ТНК, а также развитие дружественных экономических альянсов с зарубежными ТНК.

На 2011 год состояние рынка слияний и поглощений вновь разросся. Количество сделок составило 1070, что на 20 % больше чем в предыдущем году. Также увеличилась доля приватизационных сделок на 10 % по сравнению с 2010 годом. В стоимостной оценке итоги 2011 года сопоставимы с итогами 2007-2008 годов (90,3 млрд.долл). В 2012 году количество и стоимость сделок по слиянию и поглощению уменьшились по сравнению с 2011 годом, их количество 1040, совокупная стоимость же составила 72,7 млрд.долл [3].

Следующий период в жизни рынка M&A имеет совсем другие тенденции. В разных источниках имеются различные оценки объемов отечественного рынка слияний и поглощений, однако все они говорят примерно об одном и том же. После 2013 года начался внешнеполитический кризис, объем сделок упал. По словам аналитика ГК «Финам» Алексея Коренева, рынок M&A, достигнув максимума в денежном выражении в 2012-13 годах и пика в количественном выражении в 2014 году, испытал существенное снижение в 2015-м [4]. Согласно данным поставщика аналитической информации - ThomsonReuters / Freeman, объем рынка M&A в России упал с 59 млрд долларов в 2013-м до 17 млрд на следующий год, а в 2016 году восстановился до 39 млрд [5]. Однако, не все так однозначно, как на первый взгляд. Что же повлияло на данную видимость уменьшения рынка? Как указывает доцент Института бизнеса и делового администрирования РАНХиГС Эмиль Мартиросян: «Я думаю, как такового сокращения рынка слияний и поглощений не происходило, все дело в том, что рынок M&A считается преимущественно по количеству сделок купли-продажи долей в уставных капиталах компаний, вот как раз таких сделок стало меньше, и они трансформировались в сделки купли продажи физических активов. Если мы к сделкам с долями компаний

добавим сделки с активами – увидим трендовый и стабильный рост. Инвестор стал более фокусным к объектам своего приобретения» [4]. Таким образом, при уточнении методики расчетов, можно увидеть не снижение активности на рынке, а его стабильный рост.

Все эксперты отмечали серьезный скачок активности рынка слияний и поглощений в первой половине 2017 года. За три квартала прошлого года в денежном выражении объем сделок оказался максимальным со времен предкризисного 2013 года: общая сумма сделок составила \$18,2 млрд против \$12,8 млрд в 2016 году. В 2015, 2014 и 2013 годах этот показатель составлял \$10,3 млрд, \$16,3 млрд и \$38,2 млрд соответственно. Однако, очень важным уточнением является то, что подобный скачок объемов стал возможным благодаря лишь одной сделке - покупке китайской нефтяной компанией CEFC ChinaEnergy («Хуасинь») акций «Роснефти» на сумму \$9,1 млрд.[6] Без учета этой сделки, благодаря которой рынок вырос в два раза, он бы продемонстрировал худший результат за три квартала с 2005 года. Именно по этой причине, а также из-за намеченного, еще со времен введения экономических санкций иностранными компаниями, геополитического курса, по итогам 2017 года, можно отметить продолжение уменьшения объема рынка слияний и поглощений. Если конкретизировать, то в 2017 году сумма сделок уменьшилась на 22 % по сравнению с 2016 годом. Также значительно снизилась сумма сделок по покупке долей в иностранном капитале – с \$16,9 млрд. в 2016 году до \$442 млн. в 2017. Это худший показатель с 2001 года [5].

Попытка прогноза состояния рынка слияний и поглощений может быть тщетна. Однако можно привести некоторые основополагающие факторы возможного изменения ситуации. Во первых, эксперты говорят о том, что в сложившейся ситуации большинство компаний встают на путь стабилизации без развития, однако возможен рост за счет интереса к отечественному капиталу со стороны инвесторов стран Азии. Также серьезным фактором возможного роста является созданный ЦБ Фонд консолидации банковского сектора (ФКБС). Предназначением данного фонда, как фактора роста рынка M&A, является санирование проблемных банков, а после этого - их продажа. Также немаловажным фактором роста может являться развитие современных информационных технологий. Вопросы использования блокчейна в оформлении сделок в M&A а также расчеты в криптовалютах являются одними из важнейших вопросов для обсуждений. Помимо этого, возможно изменение структуры долей рынка слияний и поглощений по отраслям. Так, одними из растущих рынков на сегодняшний день являются сельское хозяйство, рынок услуг, торговля. Подытожив, можно сказать, что несмотря на тенденцию на уменьшение объемов рынка слияний и поглощений, существует множество факторов роста, которые, при должном профессионализме и небольшой доле удачи, будут способствовать росту рынка M&A.

Библиографический список

1. Хан Дмитрий. Развитие российского рынка слияний и поглощений,

2004 [Электронный ресурс]. Режим доступа:<http://www.old.rcb.ru/Archive/articles.asp?id=4057>.

2. Трошина Е.П. Слияния и поглощения: основные виды и мотивы осуществления сделок / Е.П. Трошина, А. В. Ляшов // Вестник самарского государственного экономического университета. - 2013. - №7 (105). - с. 113-116.

3. Беляева Д. А. Роль слияний и поглощений в формировании архитектуры хозяйственной системы // Известия СПбГЭУ. - 2012. - №1.

4. Фрумкин К.Г. Рынок слияний и поглощений восстанавливается, 2017 [Электронный ресурс]. Режим доступа:<https://www.if24.ru/rynok-sliyanij-i-pogloshhenij>.

5. Компания ThomsonReuters выпустила исследование DealMakingin-Russia 4Q 2017, посвященное показателям российского рынка M&A в 2017 году, 2018 [Электронный ресурс]. Режим доступа:<https://www.thomsonreuters.ru/ru/about-us/press-releases/kompaniya-thomson-reuters-vypustila-issledovanie-deal-making-in-russia-4q-2017-posvyashchennoe-pokazatelyam-rossijskogo-rynka-m-a-v-2017-godu.html>.

6. Екатерина Литова. Рынок слияний и поглощений российских компаний достиг максимума за 4 года, 2017 [Электронный ресурс]. Режим доступа:<https://www.rbc.ru/finances/03/10/2017/59d35e309a79470704dc1633>.

УДК 339.13.012

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТЕПЛОСНАБЖАЮЩЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ АО «ТЕПЛОЭНЕРГО»

Огнёва К.С.

Научный руководитель: канд.техн. наук, доцент Дубовик Ю.В.

*Сибирский государственный индустриальный университет,
Новокузнецк, e-mail: ksuognevas@mail.ru*

Исследование факторов повышения конкурентоспособности тепло-снабжающей организации АО «Теплоэнерго» посредством улучшения качества предоставляемой услуги и уменьшения тарифа на тепловую энергию.

Ключевые слова: повышение конкурентоспособности, конкуренция, теплоснабжение.

Конкуренция — это одна из самых важнейших качеств рыночного хозяйства [3].

Конкурентоспособность – это свойство объекта, характеризующееся степенью реального или потенциального удовлетворения им конкретной потребности по сравнению с аналогичными объектами, представленными на данном рынке.

Конкурентоспособность определяет способность выдерживать конкуренцию в сравнении с аналогичными объектами на данном рынке.

| | |
|---|-----|
| Марченко А.Д. ОЦЕНКА КРЕДИТНОГО ПОТЕНЦИАЛА И КАЧЕСТВА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ ОПЕРАЦИОННОГО ОФИСА «НОВОКУЗНЕЦКИЙ» ВТБ (ПАО) | 233 |
| Марченко А.Д. ИССЛЕДОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССАМИ КРЕДИТОВАНИЯ В ВТБ (ПАО) | 239 |
| Пискунова Е.Е. МОДЕЛЬ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОГО БИЗНЕСА | 246 |
| Сатрыхина О.А. РАЗВИТИЕ ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА В УЧРЕЖДЕНИИ КУЛЬТУРЫ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ | 251 |
| Согришина М.О. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ ИЗМЕНЕНИЙ НА МОНОПОЛИЧЕСКОМ РЫНКЕ | 255 |
| Чекрыжова В.М. ПРОИЗВОДСТВО ПЕЛЛЕТ НА ОСНОВЕ ДРЕВЕСНЫХ ОТХОДОВ | 261 |
| Шарыгин В.Д. АНАЛИЗ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА ПО ЗАГОТОВКЕ И ПЕРЕРАБОТКЕ ЛОМА ЧЕРНЫХ И ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ | 263 |
| Щербаков М.В. СТРАТЕГИИ СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ В ПРАКТИКЕ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ | 266 |
| Огнёва К.С. ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТЕПЛОСНАБЖАЮЩЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ АО «ТЕПЛОЭНЕРГО» | 271 |
| IV. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И ФИНАНСЫ | 277 |
| Грицун В.О. ОСОБЕННОСТИ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА В РОССИИ И КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ НА 2018 ГОД | 277 |
| Мальшева Е.А., Кривоногова А.В. ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИИ | 280 |
| Бородуля Д.С., Лютчер А.С. РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ КАК СОВОКУПНОСТЬ ОПЕРАЦИЙ ПО ДОСТИЖЕНИЮ ЦЕЛЕЙ | 283 |
| Абрамова Ю.К., Светлакова О.А. ВЛИЯНИЕ БИРЖЕВЫХ ТОРГОВ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ | 287 |
| Лаврищев В.А. ДЕФИНИЦИЯ ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ В СИСТЕМЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА | 291 |

Научное издание

НАУКА И МОЛОДЕЖЬ: ПРОБЛЕМЫ, ПОИСКИ, РЕШЕНИЯ

ГУМАНИТАРНЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Часть I

*Труды Всероссийской научной конференции студентов, аспирантов
и молодых ученых*

Выпуск 22

Под общей редакцией
Технический редактор
Компьютерная верстка

М.В. Темлянцева
Г.А. Морина
Н.В. Ознобихина

Подписано в печать 31.05.2018 г.
Формат бумаги 60x84 1/16. Бумага писчая. Печать офсетная.
Усл. печ. л. 22,0. Уч.-изд. л. 24,6 . Тираж 300 экз. Заказ № 189

Сибирский государственный индустриальный университет
654007, г. Новокузнецк, ул. Кирова, 42
Издательский центр СибГИУ