

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«Сибирский государственный индустриальный университет»**

**НАУКА И МОЛОДЕЖЬ:
ПРОБЛЕМЫ, ПОИСКИ, РЕШЕНИЯ**

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

ВЫПУСК 26

*Труды Всероссийской научной конференции
студентов, аспирантов и молодых ученых
17 – 18 мая 2022 г.*

ЧАСТЬ IV

Под общей редакцией профессора С.В. Коновалова

**Новокузнецк
2022**

ББК 74.48.278
Н 340

Редакционная коллегия:

д-р техн. наук, профессор С.В. Коновалов,
канд.экон. наук, доцент О.П. Черникова,
канд.экон. наук, доцент Е.В. Иванова,
канд.экон. наук, доцент Ю.С. Климашина,
канд. техн. наук, доцент И.Ю. Кольчурина
канд. пед. наук, доцент О.А. Угольникова

Н 340

Наука и молодежь: проблемы, поиски, решения: труды Всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых, 17–18 мая 2022 г. Выпуск 26. Часть IV. Экономические и гуманитарные науки / Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Сибирский государственный индустриальный университет ; под общ. ред. С.В. Коновалова – Новокузнецк; Издательский центр СибГИУ, 2022. – 420 с. : ил.

ISSN 2500-3364

Представлены труды Всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых по результатам научно-исследовательских работ. Четвертая часть сборника посвящена актуальным вопросам экономических и гуманитарных наук (теории и практики экономики, бухгалтерского учета, стандартизации и сертификации, управления качеством, документооборота, бережливого производства), национальной безопасности, спорта и здоровья.

Материалы сборника представляют интерес для научных и научно-технических работников, преподавателей, аспирантов и студентов вузов.

ISSN 2500-3364

© Сибирский государственный
индустриальный университет, 2022

оборачиваемости активов. Чем больше данный коэффициент, тем интенсивней используются активы компании, а, следовательно, увеличивается деловая активность.

Показатель рентабельности продаж по сравнению с 2021 годом возрос до 6,42 %, валовая рентабельность возросла до 36,28 %, коэффициент оборачиваемости возрос до 48,20 %, что свидетельствует об эффективности предложенных мероприятий.

Расчет произведен «до» и с учетом мероприятий (таблица 4).

Таблица 4 – Показатели эффективности «до» и с учетом мероприятий.

Наименование показателя	2021г., %	С учетом мероприятий, %	Изменение, п.п.
Рентабельность продаж	1,04	6,42	5,38
Валовая рентабельность	34,30	36,28	1,98
Кэф-т оборачиваемости	45,40	48,20	2,80

Библиографический список

1. Финансовые результаты деятельности предприятия // Главная книга. URL: <https://glavkniga.ru/situations/s504905>;
2. Климашина Ю.С. Обзор научных подходов к дефиниции финансового результата деятельности организации// Наука и молодежь: проблемы, поиски, решения труды всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. под общей редакцией м.в. , 2019г.
3. Финансовый анализ // Бухгалтерский учёт. Налог. Аудит. URL: <https://www.audit-it.ru/finanaliz/terms/analysis/>;
4. Анализ финансовых результатов деятельности предприятия // Учебные материалы онлайн. URL: https://studwood.ru/1445398/ekonomika/analiz_finansovyh_rezultatov_deyatelnosti_predpriyatiya.

УДК 336.713

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА КРЕДИТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Белькова В.В., Карнакова П.А., Федотова Е.В., Чирков А.С.
Научный руководитель: канд. экон. наук, доцент Климашина Ю.С.

*Сибирский государственный индустриальный университет,
г. Новокузнецк*

В данной статье рассматривается внедрение сводных таблиц в целях учета кредитной деятельности в региональном коммерческом банке АО «Кузнецкбизнесбанк» (г.Новокузнецк).

Ключевые слова: управленческий учет, банк, учет доходов банка, кре-

дитование, риск невозврата, наращенные проценты, сводные таблицы, бизнес-коммуникатор

Управленческий учет представляет собой деятельность по сбору, обработке и предоставлению информации в целях управления. Потребителями данных управленческого учета являются менеджеры различных уровней, аналитики, специалисты служб финансового планирования, т.е. все сотрудники банка, участвующие в принятии управленческих решений.

Актуальность темы постановки управленческого учета в коммерческом банке заключается в том, что он способен значительно повысить конкурентоспособность, к чему стремятся многие кредитные организации.

АО «Кузнецкбизнесбанк» – региональный банк Кемеровской области, имеющий универсальную лицензию, который оказывает полный комплекс банковских услуг юридическим и физическим лицам, а также индивидуальным предпринимателям. Одним из основных негативных факторов, влияющих на деятельность АО «Кузнецкбизнесбанк» является усиление конкуренции со стороны крупных федеральных банков.

Проанализировав текущее состояние управленческого учета в банке, можно сказать, что АО «Кузнецкбизнесбанк» не обладает единой системой обработки информации в целях управленческого учета. Основная причина отсутствия единой информационной базы заключается в специфике организационной структуры банка, а именно, в разрозненном функционировании подразделений. При этом кредитная организация заинтересована в ближайшее время внедрить управленческий учет для повышения эффективности своей деятельности.

Проиллюстрировать разрозненное функционирование подразделений можно на примере формирования процентных ставок. Их размер определяется по средствам взаимодействия таких подразделений как: отдел депозитного обеспечения, отдел потребительского кредитования, отдел розничного бизнеса, отдел административно-управленческих расходов и налогообложения, планово-экономический отдел.

В процессе работы данных подразделений часто возникают противоречия, например, размер ставки может быть непривлекательным для клиентов, чьи интересы первичны для ОРБ, но предлагаемый ими размер ставки, может быть недостаточно выгодным для банка, по оценкам других отделов.

Основной причиной сложившейся ситуации является использование устаревшей системы взаимодействия подразделений банка (через почту). В качестве платформ для взаимодействия отделов могут быть использованы различные бизнес-коммуникаторы. Сегодня на рынке есть большое количество разнообразных продуктов для комфортной слаженной работы на любой бюджет. Главное в работе коммерческого банка, чтобы сервис был безопасен и имел возможность ставить конкретные рабочие задачи и темы для обсуждения.

С учетом этого авторами предлагается использовать бизнес-

коммуникатор CommFort. Данная платформа позволяет нам видеть не только обычные рабочие диалоги, но и дает возможность создания «темы» для обсуждения, имеет «доску объявлений», где каждый может создавать новость и комментировать другие.

Для учета рисков в процессе управления кредитной деятельностью АО «Кузнецкбизнесбанк» в целях управленческого учета предлагается использование сводные таблицы, стоит отметить, что учет в них должен вестись с обязательным использованием автоматизированных систем.

Таблица 1 – Сведения об остатках сумм по кредитным договорам

Наименование заемщика	апрель 2022г.		май 2022г.	
	Остаток ссуды	Кол-во дней до завершения договора	Остаток ссуды	Кол-во дней до завершения договора
XXXXX	441 784,65	1 383	432 663,01	1353
XXXXX	445 745,40	1 383	438 904,48	1353
XXXXX	267 325,91	1 389	263 293,16	1359

В первой таблице отражены сведения об остатках ссуд в порядке возрастания и сроках завершения всех действующих кредитных договоров. Данные представленные в таблице, помогут оперативно решать краткосрочные проблемы и предвидеть развитие негативных событий, ведущих к появлению просроченной задолженности, а также предпринимать меры, возникающие узких местах кредитной работы.

Таблица 2 – Сведения о количестве выданных кредитов с распределением по срочности погашения

	Срок, дней					
	до 30	от 31 до 90	от 91 до 180	от 181 до 365	365 и выше	до востребования
Количество выданных кредитов	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

Вторая таблица, содержит информацию о текущей стоимости выданных кредитов. Она позволит сотрудникам оперативно получать информацию о состоянии кредитного портфеля в разрезе наличия краткосрочных, среднесрочных и долгосрочных кредитов. В совокупности с предыдущей таблицей, они позволяют регулировать и управлять структурой кредитного портфеля, следить за уровнем ликвидности.

Для отражения доходов от кредитной деятельности банка, создается специальная таблица, в которой находят отражение следующие показатели: наименование организации, номер договора, дата заключения и сумма начисленных процентов.

Таблица 3 – Сведения о наращенных процентах

№ п/п	Наименование организации	Номер договора	Дата заключения	Сумма наращенных %
1	XXXXXX	05-03Г	24.07.21	0.00
2	XXXXXX	03-03О	04.06.21	3 211,69
3	XXXXXX	02-030	05.05.21	290,03

Создание подобной таблицы позволит оперативно контролировать уровень возникающих процентных обязательств и выявлять негативные тенденции в системе их уплаты, и соответственно увеличивать доходы банка.

Для учета риска невозврата в АО «Кузнецкбизнесбанк» предлагается использовать две таблицы. Они наглядно показывают информацию о создании резервов, наличия и достаточности залога, а также всех других вопросов, относящихся к обеспечению снижения данного вида риска.

Таблица 4 – Сведения о виде, стоимости залога и поручительстве

Наименование заемщика	Номер договора	Вид залога	Сумма залога/ поручительства, руб.	Сумма текущей задолженности, руб.	Срок договора
XXXXXX	00-00001	Залог автомобиля	959 900	188 203,70	5
XXXXXX	00-00002	Залог автомобиля	1 560 000	1 047 617,43	5

Таблица 5 – Сведения о состоянии резерва

№	Наименование заемщика	Сумма ссудной задолженности, руб.	Группа риска	Процент расчетного резервирования, %	Сумма расчетного резерва, руб.	Величина корректировки на сумму обеспечения, руб.	Сумма расчетного резерва, сумма созданного ранее резерва, руб.	Сведения о списании или создании резерва в настоящий момент
1	XXXXXX	291 403,6	2	1	0	2 914,04	0	-
2	XXXXXX	38 744,64	2	1	0	387,45	0	-

Исходя из этих сведений, управление кредитного отдела может оперативно контролировать состояние и вид заложенного имущества или же поручителей, наблюдать, как изменяются суммы залога или поручительства и состояние резерва, что в результате приведет к снижению степени риска невозврата.

Также первым шагом для постановки управленческого учета в АО

«Кузнецкбизнесбанк» стала разработка регламента с указанием этапов, целей и сроков.

Таблица 6 – Регламент постановки управленческого учета в АО «Кузнецкбизнесбанк»

Наименование задачи	Этапы	Результат	Ответственное подразделение	Нормативный срок
Введение сводных таблиц	<ol style="list-style-type: none"> 1. Выбор автоматизированной системы для ведения сводных таблицы; 2. Назначение ответственной группы сотрудников; 3. Сбор необходимой информации по отделу кредитования; 4. Внедрение массива информации в автоматизированную систему; 5. Мониторинг работы системы; 6. Подведение итогов внедрения сводных таблиц; 7. Предложение мероприятий по улучшению учета в сводных таблицах 	минимизация влияния кредитного риска	ОПК	30 дней
Внедрение бизнес-коммуникатора	<ol style="list-style-type: none"> 1. Подготовка презентации различных бизнес-коммуникаторов; 2. Проведение совещания начальников ответственных отделов по выбору оптимального бизнес-коммуникатора; 3. Внедрение коммуникатора в работу отделов; 4. Мониторинг работы новой корпоративной системы общения; 5. Обсуждение плюсов и минусов выбранной системы; 6. Принятие выбранного коммуникатора или выбор следующего. 7. При выборе следующего варианта системы корпоративного общения повторение этапов задачи. 	улучшение условий коммуникации между отделами банка по вопросам формирования процентной ставки	ОПК, ОРБ, ПЭО, ОАУ-РиН, ОДО	5 дней

Регламент включает в себя 2 этапа, нормативный срок которых ограничивается 30 днями, а результатом внедрения будут: минимизация влияния кредитного риска и улучшение условий коммуникации между подразделени-

ями банка.

Таким образом, управленческий персонал может оперативно принимать все необходимые решения, опираясь на данные, представленные в совокупности группировочных таблиц, наиболее оптимальным образом и в наиболее короткие сроки, что в результате приведет к увеличению общего дохода от операций кредитования, а также снижению степени риска кредитного портфеля в целом.

Библиографический список

1. 1 Галашкин А. С. Управленческий и финансовый учет в банке. Актуальные задачи автоматизации. //Банки и технологии, 2017.
2. 2 Молчанов А.В. Коммерческий банк в современной России: теория и практика / А.В. Молчанов. – Москва: Финансы и статистика, 2015.
3. 3 Булгакова, О.А. Проблемы кредитования физических лиц в современных российских условиях и пути их решения / О.А. Булгакова // В сборнике: Междисциплинарный вектор развития современной науки: теория, методология, практика. Сборник статей II Международной научно-практической конференции. Петрозаводск, – 2020.
4. 4 Илюхина, М.В. Риски коммерческих банков при кредитовании физических лиц и способы их минимизации / В сборнике: Державинские чтения. Материалы XXV Всероссийской научной конференции. Отв. редактор Я.Ю. Радюкова. – 2020.
5. 5 Шуллер, О.Д. Банковское кредитование физических лиц в России: состояние, проблемы и решения / О.Д. Шуллер // Журнал У. Экономика. Управление. Финансы. – 2020.
6. 6 Мотовилов, О.В. Банковское дело: Учебник / О.В. Мотовилов, С.А. Белозеров. – М.: Проспект, 2016.

УДК 330.163

ПОВЕДЕНЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КРЕДИТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СФЕРЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Усов С.С.

**Научный руководитель: канд. экон. наук, доцент Ковалева Е.В.,
Цымбалюк М.В.**

*Сибирский государственный индустриальный университет,
г. Новокузнецк, mail: semen_usov250401@mail.ru*

В статье рассматриваются особенности потребительского кредитования на сегодняшний день, мотивы поведения домашних хозяйств при покупке кредитных продуктов и внешние факторы, определяющие принятие финансовых решений индивидов.